

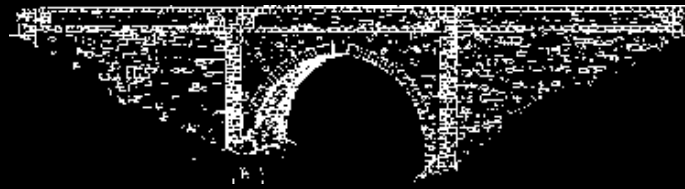
Fri programvare

En utviklingsmodell det er **vanskelig å slå**

En forretningsmodell det er **vanskelig å forstå**

geir.isene@freecode.no

Eller...



Å bygge bro mellom **rødruss** og **blåruss**

Fri programvare er laget
av **rødruss** for **rødruss**

Nøkkelen ligger i å få **blårussen**
til å forstå fri programvare

Rødruss er flinke til å skape løsninger
Blåruss er flinke til å skape penger

Kombinasjonen er **sterk**

Den tradisjonelle modellen

Penger -> Utvikling -> Salg

Utfordringen ligger i å treffe riktig i markedet

"To a hammer everything looks like a nail"

En modell for fri programvare

Salg -> Utvikling -> Penger

Utfordringen ligger i å forstå kundenes behov

Modellen krever dyktigere selgere
...selgere som er flinke til å avdekke behov

Denne forretningsmodellen kalles:

Konsulentmodellen

Konsulentmodellens fordeler

(Salg -> Utvikling -> Penger)

- Lavt investeringsbehov
- Direkte kontakt med kunden
= lett å treffe kundens behov
- Med fri programvare er gjenbruk lettere
= mer konkurransedyktig

Konsulentmodellens ulemper

(Salg -> Utvikling -> Penger)

- Den krever bedre selgere
- Du får kun betalt for arbeid du gjør

Betaling for konsulentmodellen

(Salg -> Utvikling -> Penger)

- Timepris
- Fastpris
- Bonus
- Spleiselag

Det finnes flere modeller

- Rådgivning
- Produkter
- Support
- Drift
- Kurs
- Blandingsmodeller

Rådgivning

En konsulentmodell som ikke
favner utvikling av programvare

Produkter

Ferdig løsning - maskinvare med fri programvare
Vanlig for produksjonsløsninger

Support

Å tjene penger på supportavtaler for
fri programvare

Drift

Å tjene penger på drift av fri programvareløsninger

Når løsningen du drifter er fullt ut fri programvare,
kan du reparere alt

Kurs

Å tjene penger på kursplasser

Blandingsmodeller

- Dobbellisensiering
- Produkter delvis bygget på fri programvare
- Support av løsninger som også favner produsenteid programvare
- Drift av løsninger som inkluderer produsenteid programvare

Så lenge det er behov, er det et market.
Så lenge det er gode løsninger, er det et tilbud.
Og med gode selgere, er det forretning

Krav for brobyggingen

- Kvalitetssikring - slik som BRR
- Brukervennlighet
- Innpakking

En profesjonalisering av fri programvare må til

Business Readiness Rating (BRR)

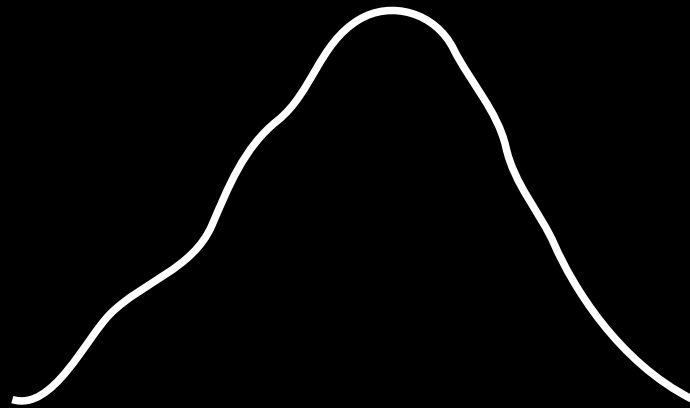
Jobben med å profesjonalisere
fri programvare er igang i regi av



Fri ProgramvareForum (FriProF)
wiki.freecode.no/norstella/

Det finnes en dimensjon ut over
rødruss og **blåruss**

Å bidra til en bedre verden



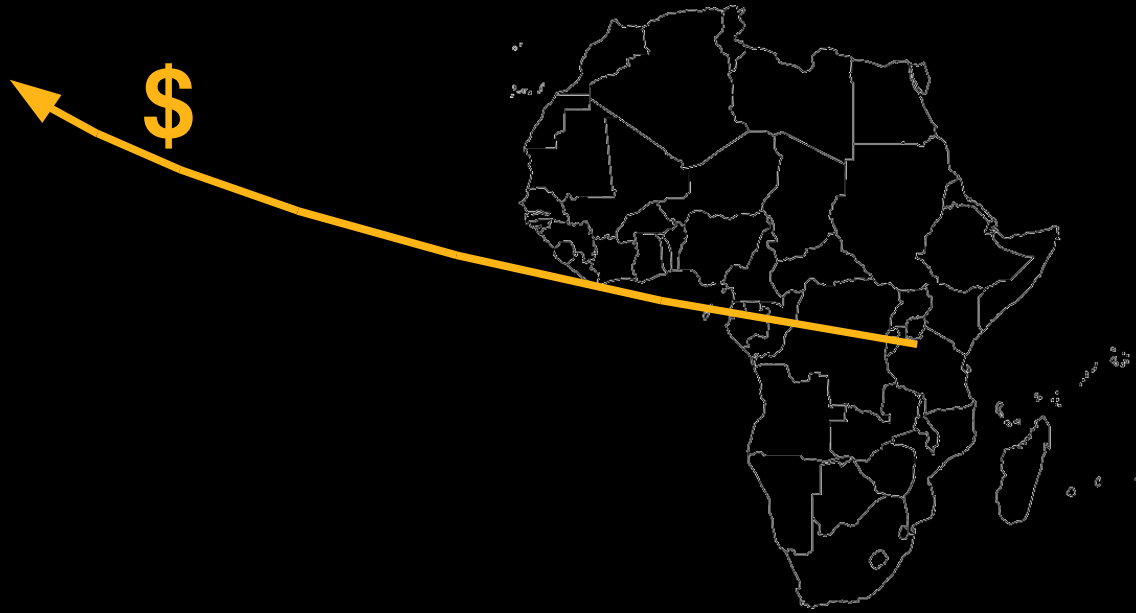
**Maurtueinnovasjonen til fri programvare
er å gjøre verden bedre**



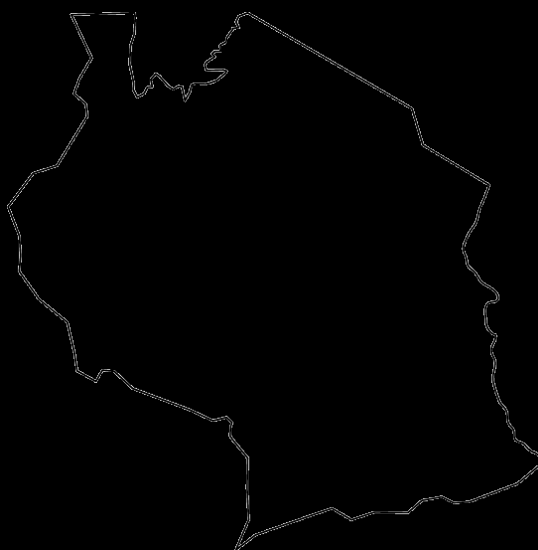
Vi må også få med den 3. verden



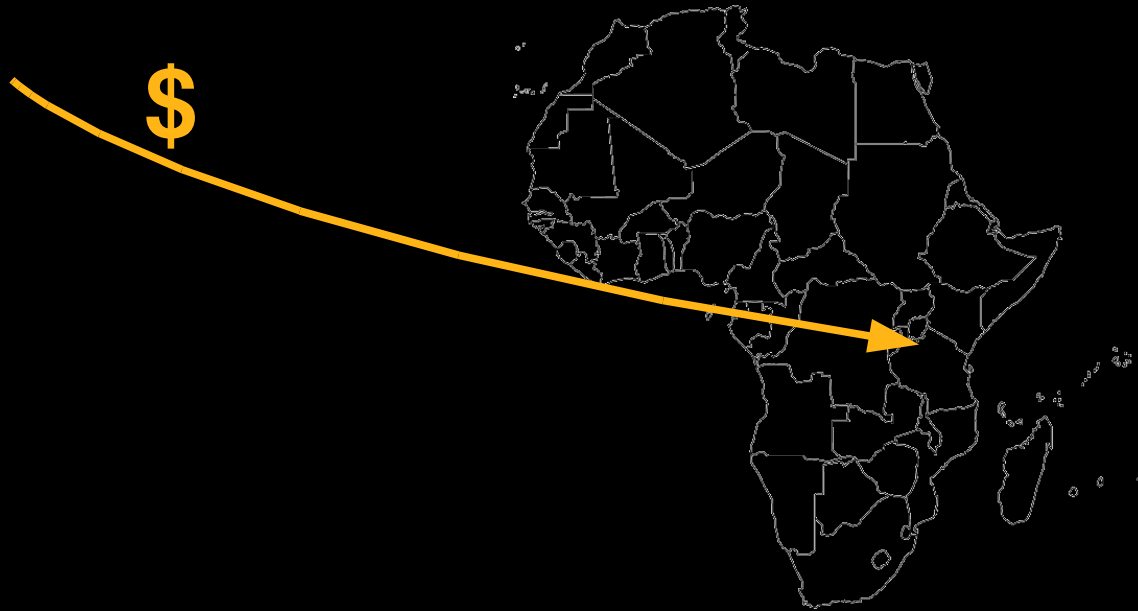
**Fri programvare er svaret for
de fattigste landene**



Sårt trengte penger sendes ut av fattige land

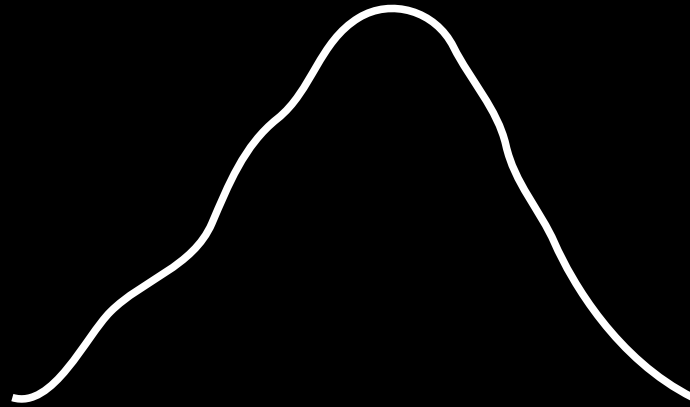


En befolkningen av kriminelle: Piratkopiering



**Ved å bygge en god IT-industri i fattige land,
kan pengestrømmen reverseres**

Fri programvare er ekte U-hjelp



Du er velkommen til å bidra

`geir.isene@freecode.no`